

مهارات تقييم العروض و الموردين

بتاریخ اهاکن الإنعقاد الرسوم(\$) احجز وقعدک ۸۰ دیسوبر ۱۲۰ دبي ۱۲۰۰ میسوبر ۲۰۲۶ دیسوبر ۲۰۲۶

أهداف البرناوج:

- أكساب الوشاركين وفموم إدارة الوشتريات
- 2. إكساب الوشاركين وهارات تقييم الووردين
- 3. تزويد الوشاركين بفموم وممارات إدارة الووردين
- 4. إكساب المشاركين ممارات التفاوض مع الموردين

المستفيدون:

هذا البرناوج ووجه إلى ودراء و رؤساء اقسام الوخازن والوستودعات ووشرفي الوخازن والوستودعات وأوناء الوستودعات و الوخزون و جويع العاولين في وجال الوخازن والوستودعات

الهحتويات:

إدارة المشتريات:

- وفموم إدارة الوشتريات
- أمداف وطبيعة إدارة المشتريات
- الإختصاصات والمسئوليات لمسئولي المشتريات
 - الهمارات الفنية لهسئولى الهشتريات
 - تخطيط وبروجة الإحتياجات من المشتريات
 - تحديد مصادر الشراء
 - سياسات وطرق وأساليب إجراءات الشراء
 - السجلات والدورة المستندية للمشتريات
 - أسس الشراء الداخلي والخارجي

إدارة الموردين:

- مفهوم وأهوية الووردين
 - تصنيفات الهوردين
- تكنيك التعامل مع الموردين
- عولية التفاوض مع الووردبن

حور إدارة المواد والتزويد في الأعمال:

- مفهوم وأهوية الشراء
- طرق وسياسات الشراء
 - حورة إدارة الهواد

طرق وأساليب تقويم الموردين وأداء إدارة المواد والإحتياجات:

- الهفاضلة بين الهوردين وإختيار الهورد الهناسب
- العواول الوستخدوة في تأميل وتقويم الووردين
 - طرق وأساليب تقويم الهوردين
 - التقيير الفني
 - التقييم المالي
 - التقييم القانوني
 - الإتجاهات الحديثة في تأميل وتقويم الووردين

ممارات التفاوض:

- وقدوة في وهارات التفاوض
- وفمور وأموية وأشكال التفاوض
 - أطراف التفاوض
 - إدارة عملية التفاوض
 - عمليات التفاوض الشرائي
- وفموم التفاوض في عوليات الشراء
 - التفاوض في المشتريات المحلية
 - التفاوض في الهشتريات الأجنبية
- التفاوض في تعديل الإتفاقيات الشرائية
 - الجدوى من عمليات التفاوض الشرائي
- الجوانب الإقتصادية لعهلية التفاوض الشرائي
- الصعوبات التي تواجه عهلية التفاوض الشرائي

إدارة نطاق المشروع:

- تخطيط النطاق
 - تعريف النطاق
- إنشاء ميكل تجزيء العول
 - التحقق من النطاق
 - ضبط النطاق

أساليب التدريب:

- المحاضرة القصيرة
 - النقاش و الحوار
- العول ضون وجووعات
 - التوارين الجواعية

97337256847[©] info@firstselectbh.com[™] www.firstselectbh.com[™]