



First Select

## فن البيع ومهارات اقناع العميل

| بتاريخ         | اماكن الإنعقاد | الرسوم(\$) | احجز مقعدك               |
|----------------|----------------|------------|--------------------------|
| ٩ - يونيو ٢٠٢٤ | اسطنبول        | ٣٣٠٠       | <a href="#">سجل الآن</a> |



# First Select

أهداف البرنامج:

تزويد المشاركين بمهارات إدارة المبيعات الفعالة، والاستراتيجيات الأساسية للتفاوض البيعي، وتنمية المهارات البيعية.

المشاركون:

- مدحرو المبيعات.
- رؤساء أقسام البيع في مؤسسات القطاع التجاري والصناعي والخدمي.

**أبعاد ومعايير لعبة البيع**

**دور البائع:**

- **البيع**
- **الترويج / العرض / التوصيل**
- **الخدمة**
- **واجبات إدارية**

**عملية البيع:**

- **التحضير للبيع**
- **زيارة البيع المخططة**
- **الإنتاج**
- **التقسي**
- **العرض**
- **اهتمام البيع**

**عملية الاتصال مع العملاء**

**أنماط العملاء:**

- **وضعهم**
- **طريقة التعامل معهم**

**الخدمة:**

- **الخدمة ذات الجودة العالية**
- **الخدمة المتميزة**
- **التفكير المميز**

## • الارتقاء في سلم تقديم الخدمات

### استقطاب عملاء جدد:

- المميزات التنافسية
- التحليل التنافسي
- تحديد ووصف العملاء المحتملين
- خطة العمل الفردية

### أساليب التدريب:

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية

97337256847 

info@firstselectbh.com 

www.firstselectbh.com 