



First Select

فن الريادة في التسويق والمبيعات

بتاريخ	اماكن الانعقاد	الرسوم(\$)	احجز مقعدك
٢٢ ديسمبر - ٢٣ ديسمبر ٢٠٢٤	جاكرتا	٣٣٠٠	سجل الان

المقدمة:

لم يعد البيع اليوم المهنة الأسهل في العالم مليء بالمنافسة ومزدحم بـ رجال البيع التقليديين، بل أصبحت الشركات الرائدة في مجالاتها تتميز بقدراتها التسويقية البيعية الهائلة بينما كانت في الماضي تتميز بالإنتاج الهائل فحالياً به أحد الأركان الأساسية في عملية التسويق وأصبح عامل النجاح الرئيسي بالنسبة للشركات وإدارة التسويق بالذات البائع المحترف والأكثر تسويقاً ألا أن يعتبر الشخص الأهم في هذه الشركات كما لم تعد النظرة الكمية لفريق البيع تشكل شيئاً لدى المدراء بل أصبحت النظرة النوعية هي الماجس الوحيد والقرار الذي يصنع التحول في المبيعات

أحدى التحديات الكبرى التي يواجهها رجال البيع هي أنهم يقولون ما يعرفون ولكن لا يعرفون لماذا يقولون بالإضافة إلى أنهم يخفقون في فهم حاجات العميل التي تدركه لشراء منتجاتهم وما يركن ورائها من قيم توجهه لذلك.

أهداف البرنامج:

1. التعرف على استراتيجيات الشراء لدى العملاء (الاحتياجات والدافع المدركة)
2. التعرف على أنواع العملاء وفن التعامل مع كل نمط
3. ممارسة البيع بالطرق الحديثة والمرونة في استخدام الطريق المناسب
4. تعلم نماذج فعالة في الإنصات والتكلم والتي تعامل علي المستوى اللاوعي
5. كيف يصبح البائع ماهرا في بناء العلاقات
6. كيف يعقد صفقات الكبرى والمبيعات العملاقة بعلاقاته
7. جولة في عقل العميل للتعرف على برامج العقلية وتغير الاتجاه
8. تدريب رجل المبيعات علي برنامج كمبيوتر يفيده في كتابة خططه البيعية اليومية وبناء شبكة علاقاته ، بعد البرنامج الأسهل والأحدث من نوعه لرجل المبيعات
9. التدرب على مهارات توجيه وإقناع العميل باستخدام تقنيات التحفيز الایجابي
10. كيفية عمل نموذج حجز طلبات أون لاين

المشاركون:

برنامج الريادة في المبيعات مخصص ومحض ومحظوظ لتدريب قوى رجال البيع في مختلف الشركات
متعددة وكبيرة الحجم.

محتويات البرنامج:

اليوم الأول:

- ذهنية رجل المبيعات المحترف
- حقيقة المبيعات

اليوم الثاني:

- قوة التأثير والاتصال

• العلاقات روح المبيعات

اليوم الثالث :

- فن الإقناع
- التغلب على صعوبات ومشاكل البيع

اليوم الرابع :

- عقل البائع الالكتروني

اليوم الخامس:

- ورش عمل وتطبيقات عملية

أساليب التدريب:

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية

info@firstselectbh.com 
www.firstselectbh.com 